

**免費研討會****銷售戰略：****如何通過發現客戶的隱藏需求來增加銷售額？**

成功的公司了解客戶生活中出現的新問題。

如果創意產品和服務能夠滿足這些需求，客戶會毫不猶豫地購買。

創新型公司會透過設計產品和服務，創造新的增長型市場。

我們將分享如何將銷售定位於尚未發現和滿足的客戶需求。

詳情

日期：2018年4月27日（星期五）

時間：下午2:30 - 5:00

地點：香港銅鑼灣高士威道66號香港中央圖書館地下演講廳（港鐵天后站B出口）

語言：廣東話

課題：銷售戰略：如何通過發現客戶的隱藏需求來增加銷售額？

講者：亞太策略研究所 研究總監 李卓駿博士

（李博士具有超過十年在大學從事研究和教學的經驗，並定期主持領袖策略研討會，向商界領袖和高級行政人員就不同管理策略事宜分享見解。）

登記辦法

歡迎有興趣人士參加。費用全免。

請於 **2018年4月26日（星期四）** 或之前透過工業貿易署中小企業支援與諮詢中心（**SUCCESS**）網站（www.success.tid.gov.hk）登記，或填妥下列登記表格傳真至 **2391 7375**，額滿即止。查詢電話：**3403 6111**。

(Ref: 180427V)

【登記表格】

*必須填寫

姓名*：

年齡組別*： <20 20-30 31-40
 41-50 51-60 >60

電郵*：

電話*：

傳真：

地址：

公司：

身份*： 企業東主（公司成立年份：_____；僱員人數：_____） 管理級人員 業務顧問
 創業者（計劃成立公司的年份：_____） 學者 其他

行業*： 進出口貿易 批發及零售 飲食及酒店業 金融、保險及地產 商用服務業
 社區、社會及個人服務業 製造業 運輸、倉庫及通訊業 建造業 傳媒 其他

SUCCESS 本人已經登記成為工業貿易署中小企業支援與諮詢中心（“SUCCESS”）的會員。 是 不是

會員及披露* 本人同意登記成為 SUCCESS 的會員，及接收 SUCCESS 的資訊，例如研討會活動消息、電子通訊等。
 同意 不同意

本人同意 SUCCESS 向是次活動的合辦機構及講者披露本人的個人資料。 同意 不同意

本表格內提供的個人資料會用於登記上述活動或以電子通訊及電郵通知方式接收 SUCCESS 的活動和服務的消息及最新營商資訊。參加者亦可到網址 www.success.tid.gov.hk 登記成為 SUCCESS 會員。若閣下不欲再收到 SUCCESS 的資料，可透過電郵（success_seminars@tid.gov.hk）或傳真至 2391 7375 通知我們，請提供有關電郵地址或傳真號碼，並註明「取消訂閱」。

有關人士可根據《個人資料（私隱）條例》，要求查閱 SUCCESS 所持有關於他們的個人資料。如需查閱或更改任何已遞交的個人資料，請透過電郵（success_seminars@tid.gov.hk）或傳真至 2391 7375 與我們聯絡。