



中小企业研讨会

「提升销售领袖的战略地位以寻求生意突破」

销售主管不得不花费相当多的时间和精力来建立和维持纪律处分。他们中的许多人在那里停下来，没有改善自己。事实上，由于业务环境已经改变，所以不应该单独进行流程管理。挑战是：客户增加了议价能力，走出了全球化，销售渠道不断扩大，公司在其产品上增加了服务，许多供货商已经开始为客户提供单一的联系点。这种变化要求今天的销售领导者承担各种新角色：公司领导，客户大使，流程大师，组织架构师和飞行员。

详情

日期：2017年7月20日（星期四）

时间：上午10:00 – 下午12:30

地点：香港铜锣湾高士威道66号香港中央图书馆地下演讲厅（港铁天后站B出口）

语言：广东话

讲者：亚太策略研究所 研究总监 李卓骏博士

（李博士具有超过十年在大学从事研究和教学的经验，并定期主持领袖策略的研讨会，向商界领袖和高级行政人员就不同管理策略事宜分享见解。）

登记办法

欢迎有兴趣人士参加。费用全免。

请透过工业贸易署中小企业支援与咨询中心 (SUCCESS) 网站 (www.success.tid.gov.hk) 登记，或填妥下列登记表格传真至 **2391 7375**，额满即止。查询电话：**3403 6111**。

(Ref: 170720V)

【登记表格】

*必须填写

姓名*:	_____	年龄组别*:	<input type="checkbox"/> <20	<input type="checkbox"/> 20-30	<input type="checkbox"/> 31-40
	(先生/小姐/女士)		<input type="checkbox"/> 41-50	<input type="checkbox"/> 51-60	<input type="checkbox"/> >60
电邮*:	_____	电话*:	_____	传真:	_____
地址:	_____				
公司:	_____				
身份*:	<input type="checkbox"/> 企业东主（公司成立年份：_____；雇员人数：_____） <input type="checkbox"/> 管理级人员 <input type="checkbox"/> 业务顾问				
	<input type="checkbox"/> 创业者（计划成立公司的年份：_____） <input type="checkbox"/> 学者 <input type="checkbox"/> 其他				
行业*:	<input type="checkbox"/> 进出口贸易 <input type="checkbox"/> 批发及零售 <input type="checkbox"/> 饮食及酒店业 <input type="checkbox"/> 金融、保险及地产 <input type="checkbox"/> 商用服务业				
	<input type="checkbox"/> 社区、社会及个人服务业 <input type="checkbox"/> 制造业 <input type="checkbox"/> 运输、仓库及通讯业 <input type="checkbox"/> 建筑业 <input type="checkbox"/> 传媒 <input type="checkbox"/> 其他				
SUCCESS	本人已经登记成为工业贸易署中小企业支援与咨询中心(“SUCCESS”)的会员。 <input type="checkbox"/> 是 <input type="checkbox"/> 不是				
会员及披露*	本人同意登记成为 SUCCESS 的会员，及接收 SUCCESS 的信息，例如研讨会活动消息、电子通讯等。				
	<input type="checkbox"/> 同意 <input type="checkbox"/> 不同意				
	本人同意 SUCCESS 向是次活动的合办机构及讲者披露本人的个人资料。 <input type="checkbox"/> 同意 <input type="checkbox"/> 不同意				

本表格内提供的个人资料会用于登记上述活动及接收 SUCCESS 的资讯。若阁下不欲再收到 SUCCESS 的资讯，可透过电邮 (success_seminars@tid.gov.hk) 或传真至 2391 7375 通知 SUCCESS，请提供有关电邮地址或传真号码，并注明「取消订阅」。

有关人士可根据《个人资料(私隐)条例》，要求查阅 SUCCESS 所持有关于他们的个人资料。如需查阅或更改任何已递交的个人资料，请透过电邮 (success_seminars@tid.gov.hk) 或传真至 2391 7375 提出要求。