



中小企业研讨会 「提升销售领袖的战略地位以寻求生意突破」

销售主管不得不花费相当多的时间和精力来建立和维持纪律处分。他们中的许多人在那里停下来，没有改善自己。事实上，由于业务环境已经改变，所以不应该单独进行流程管理。挑战是：客户增加了议价能力，走出了全球化，销售渠道不断扩大，公司在其产品上增加了服务，许多供货商已经开始为客户提供单一的联系点。这种变化要求今天的销售领导者承担各种新角色：公司领导，客户大使，流程大师，组织架构师和飞行员。

详情

日期：2017年7月20日（星期四）

时间：上午10:00 – 下午12:30

地点：香港铜锣湾高士威道66号香港中央图书馆地下演讲厅（港铁天后站B出口）

语言：广东话

讲者：亚太策略研究所 研究总监 李卓骏博士

（李博士具有超过十年在大学从事研究和教学的经验，并定期主持领袖策略的研讨会，向商界领袖和高级行政人员就不同管理策略事宜分享见解。）

登记办法

欢迎有兴趣人士参加。费用全免。

请透过工业贸易署中小企业支援与谘询中心 (SUCCESS) 网站 (www.success.tid.gov.hk) 登记，或填妥下列登记表格传真至 2391 7375，额满即止。查询电话：3403 6111。

(Ref: 170720V)

【登记表格】

*必须填写

姓名*:

_____ (先生/小姐/女士)

年龄组别*:
 <20 20-30 31-40
 41-50 51-60 >60

电邮*:

电话*:

传真:

地址:

公司:

身份*:
 企业东主 (公司成立年份: _____; 雇员人数: _____) 管理级人员 业务顾问
 创业者 (计划成立公司的年份: _____) 学者 其他

行业*:
 进出口贸易 批发及零售 饮食及酒店业 金融、保险及地产 商用服务业
 社区、社会及个人服务业 制造业 运输、仓库及通讯业 建造业 传媒 其他

SUCCESS 本人已经登记成为工业贸易署中小企业支援与谘询中心 ("SUCCESS") 的会员。 是 不是

会员及披露* 本人同意登记成为 SUCCESS 的会员，及接收 SUCCESS 的信息，例如研讨会活动消息、电子通讯等。
 同意 不同意

本人同意 SUCCESS 向是次活动的合办机构及讲者披露本人的个人资料。 同意 不同意

本表格内提供的个人资料会用于登记上述活动及接收 SUCCESS 的资讯。若阁下不欲再收到 SUCCESS 的资讯，可透过电邮 (success_seminars@tid.gov.hk) 或传真至 2391 7375 通知 SUCCESS，请提供有关电邮地址或传真号码，并注明「取消订阅」。

有关人士可根据《个人资料(私隐)条例》，要求查阅 SUCCESS 所持有关于他们的个人资料。如需查阅或更改任何已递交的个人资料，请透过电邮 (success_seminars@tid.gov.hk) 或传真至 2391 7375 提出要求。