「内地商机无限 港企须清楚法规　起步自贸区 营运手续较简化」

个案背景

内地人口众多，经济持续增长，已发展成为全球第二大经济体。随着近年内地与本港加强经济贸易合作，不少本港企业早已觑准国内庞大市场，期望内地市场能带动公司快速壮大。不过，很多本港中小企业到国内发展，由于对制度及法规不清楚，往往遇到很多问题，甚至影响业务拓展。

申请人提出的问题



其中一位「问问专家」业务咨询服务申请人在开拓内地市场的过程中，就遇上不同难题。申请人一向从事节日饰物贸易，以往主要出口至欧洲市场。申请人计划于内地开设网店，批发销售节日饰物，并已于内地自由贸易区珠海横琴新区注册成立公司，岂料生意尚未开展，已遇到两个棘手的问题。首先，由于申请人内地的公司以个人身份开设，未能于本港直接汇款至内地公司。此外，申请人希望建立的内地网店是自建网站，但于内地经营网店，却要首先取得由内地工业和信息化部发出的互联网经营许可证(ICP)。尽管申请人于内地聘请律师协助处理有关问题，但经过一段时间仍未顺利解决，申请人对此感到困扰。

专家顾问提供的分析/ 意见

工业贸易署「问问专家」中国商贸咨询顾问陈振发先生表示，因为本港与内地法制不同，一些本港中小企业到内地经商，都不清楚应注意的事项，致遇上各种问题，阻碍业务拓展内地。他坦言，现时本港中小企业到内地，不论成立公司或开设银行，需要办理的手续和程序较多，比较烦扰。他建议，像申请人般到内地注册公司或开立银行户口的港人，可以到当地的工商行政管理部门办理手续。陈先生说 :「手续繁复是内地营商常见的问题，但看到内地当局一直想办法简化有关手续，例如设立一站式简化办理，方便工商界，相信会继续改善。」他又建议，如本港中小企业对内地营商法规不清楚，可向本港有关政府部门例如工业贸易署查询，或向内地工商部门寻求协助。

他又指，本港中小企业申请内地互联网经营许可证经营网店，要获得批准其实不太困难。不过他提醒，以申请人为例，透过网店建立销售网，甚至建立会员制，当中网店会产生大量交易，因此，需努力完善网站的保安及付款系统，避免因保安漏洞而招致损失。

陈先生又提到，内地于 2015 年成立广东自贸区，除了深化粤港澳合作，并提升行政效率、完善市场机制及法制保障等，为本港中小企带来内地机遇。他指，相比内地其他地区，港人于自贸区成立公司，可享受较佳税务优惠，资金限制较少，营运手续较简化，生意范围更可遍及全国。他建议，有兴趣进军内地的中小企业，可尝试于自贸区起步，发掘内地商机。

申请人与专家顾问会面后如何处理问题

专家建议：「进军内地，留意法规。」

在「问问专家」业务咨询服务个案分析集内提供的任何意见、结论或建议，
并不代表香港特别行政区政府及工业贸易署的观点。