了解版权和专利 保障自家发明 授权生产增商机

个案背景

只要有创意，人人都可以是发明家。然而，将概念化为实物后，下一步该怎样走呢？一位「问问专家」业务咨询服务申请人，多年前发明了一个以七巧板为基础的智力拼图，因有正职在身，难以时常外出推销产品。近年，他计划授权厂商进行生产，希望提升产量，亦令更多人认识产品。

申请人提出的问题

申请人邓先生多年前已为产品申请专利，但他担心发明被抄袭，故希望了解如何保护版权。另外，邓先生希望不同年龄层的人都能使用其发明，包括小童、中小学生、长者等，惟不谙市场推广策略。

专家提供的分析／意见

「问问专家」知识产权问题咨询顾问刘帅贤博士说，邓先生的发明以七巧板为概念，再创作出千变万化的组合图形，「在香港，自家发明的产品无须登记注册，版权是与生俱来。」



专利方面，刘博士指出，「专利主要分为三种，包括外观设计专利、实用新型专利和发明专利。邓先生的产品属于实用新型专利，只要申请便可获得专利证书，产品无须再经审查。」

刘博士认为，邓先生的发明在版权方面比较稳妥，故建议他将生产授权出去，这个做法并不会影响其知识产权，「就像业主将物业出租，租客只是付钱租住你的物业，但不会变成业主。」

对于市场推广之道，刘博士认为邓先生欠缺一个产品中介人。刘博士分析，邓先生熟识自己的产品，却不擅长推销产品，因此，他需要一个能够将商

业和知识产权融合的人，帮助推介产品，藉此开拓商机，增加客源。刘博士指出「邓先生说产品适合任何人士使用，那么中介人便可以推销产品给医生，看看这款产品能否帮助长者，例如是患有脑退化的长者，这不就是商机吗？」

申请人与专家顾问会面后如何处理问题

事实上，邓先生发明的智力拼图，从概念化为实物的过程长达十五年。虽然他早已为产品申请专利，但他当时不清楚申请专利的作用，而且不知道下一步该怎样做，只是每年缴交专利的费用。

邓先生认为，「问问专家」业务咨询服务非常实用，「如果起步时能得到专家客观、专业的意见，就不用花那么多时间和金钱跟进。」现时，他的产品分为初级、中级和高级三个级数，供不同年龄层的人使用。此外，间中亦有人就其产品与他接洽，他希望将产品授权厂商生产后，能为他带来额外的收入。

专家顾问就个案指出中小企业可学习到的重点／精要

专家建议：「寻找合适中介人，融合商业和知识产权，为业务带来商机。」

在「问问专家」业务咨询服务个案分析集内提供的任何意见、结论或建议，
并不代表香港特别行政区政府及工业贸易署的观点。