申请专利知清楚　节省时间和开支 产品技术获保障

个案背景

电子产品为日常生活带来便利。面对激烈的市场竞争，生产商当然希望有关产品和技术受到保护，以免被竞争者抄袭或模仿。「问问专家」业务咨询服务申请人周先生从事电子科技产品生意，近年正在研发一项新产品 — 纳米水机，并打算在全球销售，他希望知道如何透过申请专利以保护其产品和技术。

申请人提出的问题

申请人周先生担心，其产品推出市场后，很容易被其他制造商复制和模仿。因此，他希望知道如何透过专利来保护产品和技术。

专家提供的分析 / 意见



「问问专家」知识产权问题咨询顾问刘帅贤博士解释，周先生的个案有两个重点：其一是个案并非只是单纯涉及产品，背后还涉及研发和技术，故申请专利时，需要解释其产品所用的技术如何较市面上的产品更先进。

其次，刘博士指出，「所谓保护知识产权，不是纯粹为产品申请商标、专利或版权，也是为处理日后销售时可能会遇到的情况作好准备，而最常见的是侵权问题。」他又提到，如果周先生计划将产品在全球推售，就要清楚定义何谓「全球」，因为在不同国家申请专利的手续、所需的费用和时间均有差异，申请人需衡量成本。

对于为产品或技术申请专利，刘博士以游泳作比喻，「你不懂游水，下水时虽已增备泳镜和氧气筒，却不代表你不会溺死，而是比只拿着水泡好一点。」同样道理，为产品和技术申请专利，不代表不会出现侵权等问题，只是比没采取任何保护措施好。

刘博士称，虽然近年大众对知识产权的认知比过去高，但俗语说「道高一尺，魔高一丈」，「做生意是为了赚钱，其他人看到商机自然会抄袭、模仿」，一些有规模的企业遇到侵权问题尚且未能解决，更何况是中小企业。为此，他希望企业能加深对知识产权的认识，并能加以善用，以加强对自身的保障。



申请人与专家顾问会面后如何处理问题

周先生表示，在获取专家的专业意见后，他决定先申请中国和美国的专利，一是因为产品在中国推出后，很可能会引来抄袭；二是专利产品在美国较值钱。

他认为，「问问专家」业务咨询服务非常有用，因为他获取专家意见后，了解到可按不同国家的专利费用制订预算，省却了很多不必要的开支。他亦了解到，即使申请了专利，只要对手将产品的外观稍为修改，或改良结构提升功能，便与自己申请的专利有差别。因此，他在申请时须对自己在研发的技术进行检索，生产前会考虑清楚及部署如何令产品在推出后得到更好的保护。

专家顾问就个案指出中小企业可学习到的重点／精要

专家建议：「善用知识产权，创造企业财富。」

在「问问专家」业务咨询服务个案分析集内提供的任何意见、结论或建议，并不代表香港特别行政区政府及工业贸易署的观点。

