货物进出口内地繁复 宜外聘公司处理

个案背景

综合历史背景、地理位置及奉行自由贸易政策等因素，香港一直是个联系内地与国际贸易的重要地区。很多外国货物会经香港进入内地，同样很多内地货物会先运到香港，再输送至世界各地。一位「问问专家」业务咨询服务申请人的公司，主要从事干货食品贸易业务，有意从外国进口化妆品到香港，再出口至内地。

申请人提出的问题

申请人表示，公司对于货物进出口报关手续不太清楚。她希望向顾问请教关于货品进出口内地需要的手续及流程，以及拓展内地市场应注意的事项。

专家顾问提供的分析 / 意见

工业贸易署「问问专家」服务中国商贸范畴的顾问陈振发先生建议，初创企业或员工不多的企业，若要将货物进口到内地，可委聘一些专门提供相关服务的公司帮手。他说：「初创企业未必有资源像大型企业般，设有不同部门仔细分工，发展初期亦未必需要建立专责的物流部门以处理报关及运输事务。外间一些物流公司既熟悉内地报关程序，又惯常运输货物来往本港与内地。初创企业聘用他们交托货物进出口的工作会较方便。」



陈先生提醒，货物进口内地一般须缴付进口货品增值税，而货物从内地出口亦需缴付出口关税，并需取得出口批文许可。他建议，如申请人的初创企业，若对应付货物进出口内地所涉及的税务问题感到困难，可聘请会计人员，或熟悉内地税务的会计师行负责。

陈先生提到，现时的进出口运输越来越便捷，很多货物由内地即日便可运到本港，再运往外地。他估计，一般初创企业的货量未必太多，由内地经本港再转运外地，在本港货柜码头可能只需停留一至两小时便可上船，未必需要先存入货仓。



另外，陈先生又建议，若初创企业计划拓展内地市场，应考虑在目标地区设立据点。他指出，开发内地市场主要有两种方法，其中一种方法是物色一个内地总代理承接产品销售，另一种方法则是企业在内地建立销售门店。他坦言，后者在货物运送管理及推广方面，企业需要兼顾的工作更多。如企业在内地经营，须在内地开设银行账户，处理资金往来的事宜。

申请人与专家顾问会面后如何处理问题

申请人与陈先生倾谈后，新型冠状病毒疫情爆发，除了影响市民日常生活，也导致全球对医疗物资需求急增。申请人随即灵活应变，将业务转型，从内地将生产口罩等医疗用物料先出口至本港，再销售往海外市场。申请人并参考顾问的建议，委聘中港物流公司处理进出口报关及运输等安排。

专家顾问就个案指出中小企业可学习到的重点 / 精要

专家建议：「初创企业可外聘其他专业服务公司，协助处理货物内地进出口报关和运输，以及内地进出口税务问题。若初创企业计划拓展内地市场，可考虑在当地设立据点。」

在「问问专家」业务咨询服务个案分析集内提供的任何意见、结论或建议，
并不代表香港特别行政区政府及工业贸易署的观点。