「內地商機無限 港企須清楚法規　起步自貿區 營運手續較簡化」

個案背景

內地人口眾多，經濟持續增長，已發展成為全球第二大經濟體。隨著近年內地與本港加強經濟貿易合作，不少本港企業早已覬準國內龐大市場，期望內地市場能帶動公司快速壯大。不過，很多本港中小企業到國內發展，由於對制度及法規不清楚，往往遇到很多問題，甚至影響業務拓展。

申請人提出的問題



其中一位「問問專家」業務諮詢服務申請人在開拓內地市場的過程中，就遇上不同難題。申請人一向從事節日飾物貿易，以往主要出口至歐洲市場。申請人計劃於內地開設網店，批發銷售節日飾物，並已於內地自由貿易區珠海橫琴新區註冊成立公司，豈料生意尚未開展，已遇到兩個棘手的問題。首先，由於申請人內地的公司以個人身份開設，未能於本港直接匯款至內地公司。此外，申請人希望建立的內地網店是自建網站，但於內地經營網店，卻要首先取得由內地工業和信息化部發出的互聯網經營許可證(ICP)。儘管申請人於內地聘請律師協助處理有關問題，但經過一段時間仍未順利解決，申請人對此感到困擾。

專家顧問提供的分析/ 意見

工業貿易署「問問專家」中國商貿諮詢顧問陳振發先生表示，因為本港與內地法制不同，一些本港中小企業到內地經商，都不清楚應注意的事項，致遇上各種問題，阻礙業務拓展內地。他坦言，現時本港中小企業到內地，不論成立公司或開設銀行，需要辦理的手續和程序較多，比較煩擾。他建議，像申請人般到內地註冊公司或開立銀行戶口的港人，可以到當地的工商行政管理部門辦理手續。陳先生說：「手續繁複是內地營商常見的問題，但看到內地當局一直想辦法簡化有關手續，例如設立一站式簡化辦理，方便工商界，相信會繼續改善。」他又建議，如本港中小企業對內地營商法規不清楚，可向本港有關政府部門例如工業貿易署查詢，或向內地工商部門尋求協助。

他又指，本港中小企業申請內地互聯網經營許可證經營網店，要獲得批准其實不太困難。不過他提醒，以申請人為例，透過網店建立銷售網，甚至建立會員制，當中網店會產生大量交易，因此，需努力完善網站的保安及付款系統，避免因保安漏洞而招致損失。

陳先生又提到，內地於 2015 年成立廣東自貿區，除了深化粵港澳合作，並提升行政效率、完善市場機制及法制保障等，為本港中小企帶來內地機遇。他指，相比內地其他地區，港人於自貿區成立公司，可享受較佳稅務優惠，資金限制較少，營運手續較簡化，生意範圍更可遍及全國。他建議，有興趣進軍內地的中小企業，可嘗試於自貿區起步，發掘內地商機。

申請人與專家顧問會面後如何處理問題

專家建議：「進軍內地，留意法規。」

在「問問專家」業務諮詢服務個案分析集內提供的任何意見、結論或建議，
並不代表香港特別行政區政府及工業貿易署的觀點。