貨物進出口內地繁複 宜外聘公司處理

個案背景

綜合歷史背景、地理位置及奉行自由貿易政策等因素，香港一直是個聯繫內地與國際貿易的重要地區。很多外國貨物會經香港進入內地，同樣很多內地貨物會先運到香港，再輸送至世界各地。一位「問問專家」業務諮詢服務申請人的公司，主要從事乾貨食品貿易業務，有意從外國進口化妝品到香港，再出口至內地。

申請人提出的問題

申請人表示，公司對於貨物進出口報關手續不太清楚。她希望向顧問請教關於貨品進出口內地需要的手續及流程，以及拓展內地市場應注意的事項。

專家顧問提供的分析 / 意見

工業貿易署「問問專家」服務中國商貿範疇的顧問陳振發先生建議，初創企業或員工不多的企業，若要將貨物進口到內地，可委聘一些專門提供相關服務的公司幫手。他說：「初創企業未必有資源像大型企業般，設有不同部門仔細分工，發展初期亦未必需要建立專責的物流部門以處理報關及運輸事務。外間一些物流公司既熟悉內地報關程序，又慣常運輸貨物來往本港與內地。初創企業聘用他們交託貨物進出口的工作會較方便。」



陳先生提醒，貨物進口內地一般須繳付進口貨品增值稅，而貨物從內地出口亦需繳付出口關稅，並需取得出口批文許可。他建議，如申請人的初創企業，若對應付貨物進出口內地所涉及的稅務問題感到困難，可聘請會計人員，或熟悉內地稅務的會計師行負責。

陳先生提到，現時的進出口運輸越來越便捷，很多貨物由內地即日便可運到本港，再運往外地。他估計，一般初創企業的貨量未必太多，由內地經本港再轉運外地，在本港貨櫃碼頭可能只需停留一至兩小時便可上船，未必需要先存入貨倉。



另外，陳先生又建議，若初創企業計劃拓展內地市場，應考慮在目標地區設立據點。他指出，開發內地市場主要有兩種方法，其中一種方法是物色一個內地總代理承接產品銷售，另一種方法則是企業在內地建立銷售門店。他坦言，後者在貨物運送管理及推廣方面，企業需要兼顧的工作更多。如企業在內地經營，須在內地開設銀行帳戶，處理資金往來的事宜。

申請人與專家顧問會面後如何處理問題

申請人與陳先生傾談後，新型冠狀病毒疫情爆發，除了影響市民日常生活，也導致全球對醫療物資需求急增。申請人隨即靈活應變，將業務轉型，從內地將生產口罩等醫療用物料先出口至本港，再銷售往海外市場。申請人並參考顧問的建議，委聘中港物流公司處理進出口報關及運輸等安排。

專家顧問就個案指出中小企業可學習到的重點 / 精要

專家建議：「初創企業可外聘其他專業服務公司，協助處理貨物內地進出口報關和運輸，以及內地進出口稅務問題。若初創企業計劃拓展內地市場，可考慮在當地設立據點。」

在「問問專家」業務諮詢服務個案分析集內提供的任何意見、結論或建議，
並不代表香港特別行政區政府及工業貿易署的觀點。